



EN

Press release of September 23rd, 2024

Weyou Group announces the creation of Weyou Spain, which will be responsible for the Group's deployment in this major country!

Weyou Group, the leading organiser of medium-sized BtoB trade shows in France (in Paris and Cannes), has announced the creation of **Weyou Spain**. This expansion will begin with **the launch of five One to One Meetings in Marbella from November 2025**. These events have been selected from among the Group's French trade shows considered to be the most relevant to the needs of the targeted Spanish Hosted Buyers.

They will consist of pre-organised, targeted business meetings between :

- **Hosted Buyers, mainly Spanish and fully supported by Weyou Spain**, who are selected for their projects directly related to the theme of the show,
- **exhibitors, from Spanish and international companies**, who offer their products and services on a stand where they will welcome the Top Decision Makers for business meetings.

The One to One Meetings format was developed by the group in France and has proved its worth in Cannes, where it has become the reference for the organisation of qualified business meetings in France over the last 12 years.

Why MARBELLA?

A renowned seaside resort on the Costa del Sol, particularly with Spanish and international clients, **Marbella is an ideal destination for business meetings thanks to its modern infrastructure and temperate climate.**

Marbella lends itself perfectly to the One to One Meetings concept, which is based on **two fundamental pillars:**

- **targeted meetings** via ultra-qualified One to One appointments thanks to the team's unique matchmaking platform, owned by the Group and a benchmark in the market.
- **optimised networking** facilitated by the city's infrastructure, within a tight, easily accessible perimeter.

To guarantee its development in this prime location, Weyou Spain has **already signed renewable contracts until the end of 2028** with its partners : **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** and Marbella's two most renowned 5* hotels, **Don Pepe and Puente Romano.**

From November 2025, Marbella will host the following five trade fairs:

- **IT & Cybersecurity Meetings** - Networks, cloud, mobility and cybersecurity.
19 and 20 of November 2025,
- **Hotel & Restaurant Meetings** - Fittings, wellness areas, management, interior and exterior decoration.
26 and 27 of November 2025,
- **Workplace Meetings** - Layout, hospitality, CSR and tech.
21 and 22 of January 2026,
- **All4Customer Meetings** - CX, AI, digital marketing, e-commerce and data.
28 and 29 of January 2026,
- **Interior & Exterior Design Meetings** - Residential, retail and yachting.
4 and 5 of February 2026.

Each of these trade fairs will offer participants a unique opportunity to meet hosted buyers, during pre-programmed meetings selected by both the buyer and the exhibitor, thus saving time for qualified business meetings that will lead to new projects.



EN

Press release of September 23rd, 2024

Thanks to our partners:

Weyou Group would particularly like to thank **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** as well as **Don Pepe (Melia Group)** and **Puente Romano** for placing their trust in us and helping us to run these One to One Meetings.

Practical information:

One to One Meetings will be held at **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella**, from November 2025. For more information about the events and to register, please visit our website: www.weyou-group.com

About Weyou Group:

Weyou Group is recognised as the leading organiser of medium-sized BtoB trade shows in France thanks to :

- **its constant creation of trade fairs** in promising sectors with a constant need to improve their products and services.
- **sits proprietary Weyou Gestion digital platform**. A genuine business platform for hosted buyers and exhibitors, providing fluid, efficient management of registrations and participation:
 - prior to the event via dedicated platforms **Weyou Visitors & Weyou Exhibitors**,
 - in real time and post-event with the **Weyou App** mobile application

The Group has also developed **Weyou Matchmaking**, a unique One to One appointment matching platform thanks to the performance of its algorithm. It generates qualified, targeted meetings that are validated by hosted buyers and exhibitors.

All these digital tools, interconnected in real time with the Weyou Group, enable visitors to plan their visit in advance, monitor the exchanges and contacts made, and analyse the One to One meetings.

- **Weyou Group has a first-rate team led by its Chairman**, Romuald Gadrat, creator of Heavent, Europe's biggest events show, and of the One to One Meetings concept in 2009 (first in Deauville and then in Cannes). At his side is a loyal team, perfectly blending the new digital generations with the experience of a generation that has lived through the golden age of trade shows and knows all the ins and outs, forming a precious alliance that makes the Weyou Group one of the most dynamic companies in the sector!

In 25 years, Weyou Group has created the Heavent Paris trade show, the Workspace Expo trade show (dedicated to workspace design), which is set to become the second-largest European trade show in the sector, All4Customer (dedicated to customer experience, AI and digital marketing) and nine One to One Meetings in promising sectors.

Weyou Group is approaching its development from a solid base, with double-digit business growth since 2012.

Weyou Group is :

- **9 One to One Meetings in Cannes:** Hotel & Restaurant Meetings, IT & Cybersecurity Meetings, Heavent Meetings, All4Customer Meetings, Transports & Logistics Meetings, Pack Storage Meetings, Workplace Meetings, Interior & Exterior Design Meetings, Healthcare Meetings...
- **8 BtoB trade shows in Paris:** All4Customer Paris, Workspace Expo, Salon de l'Environnement de Travail et des Achats, Europropre, Heavent Paris, Affaire de Cadeaux, Séminaire Expo, Educatech...
- And soon **5 One to One Meetings in Marbella!**

For any further information:

Email : contact@weyou-group.com

Weyou France : +33 1 41 18 86 18

Weyou Spain : +34 722 117 963

Weyou Group anuncia la creación de Weyou España, que se encargará del despliegue del Grupo en este importante país.

Weyou Group, líder en la organización de ferias profesionales BtoB de tamaño medio en Francia (en París y Cannes), ha anunciado la creación de **Weyou España**. Esta expansión comenzará con **el lanzamiento de cinco One to One Meetings en Marbella a partir de noviembre de 2025**. Estos eventos han sido seleccionados entre las ferias Francesas del Grupo por ser los más relevantes para las necesidades de los Top Tomadores de Decisiones (compradores) españoles a los que van dirigidos.

Consistirán en reuniones de negocios preorganizadas y específicas entre :

- **Los Top Tomadores de Decisiones, principalmente españoles y totalmente apoyados por Weyou España**, quienes son seleccionados por sus proyectos directamente relacionados con el tema de la feria,
- **Expositores, de empresas españolas e internacionales**, que ofrecen sus productos y servicios en un stand donde recibirán a los Top Tomadores de Decisiones para mantener reuniones de negocios.

El formato One to One Meetings fue desarrollado por el grupo en Francia y ha demostrado su eficacia en Cannes, donde se ha convertido en la referencia para la organización de reuniones de negocios cualificadas en Francia **durante los últimos 12 años**.

¿Por qué **MARBELLA**?

Estación balnearia de renombre en la Costa del Sol, especialmente entre la clientela española e internacional, **Marbella es un destino ideal para reuniones de negocios gracias a sus modernas infraestructuras y a su clima templado**.

Marbella se presta perfectamente al concepto One to One Meetings, que se basa en dos **pilares fundamentales**:

- **reuniones específicas** a través de citas One to One ultracualificadas gracias a los equipos y a la plataforma única de matchmaking, propiedad del grupo y referencia en el mercado.
- **un networking optimizado** facilitado por las infraestructuras de la ciudad, dentro de un perímetro estrecho y de fácil acceso.

Para garantizar su desarrollo en esta ubicación privilegiada, Weyou Spain ya ha **firmado contratos renovables hasta finales de 2028** con sus socios: **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** y los dos hoteles de 5* más renombrados de Marbella, **Don Pepe y Puente Romano**.

A partir de noviembre de 2025, Marbella acogerá las cinco ferias siguientes:

- **IT & Cybersecurity Meetings** - Redes, cloud, movilidad y ciberseguridad.
19 y 20 de noviembre de 2025,
- **Hotel & Restaurant Meetings** - Equipamiento, áreas wellness, gestión, decoración interior y exterior.
26 y 27 de noviembre de 2025
- **Workplace Meetings** - Mobiliario, hospitalidad, RSC y tecnología.
21 y 22 de enero de 2026,
- **All4Customer Meetings** - CX, IA, marketing digital, comercio electrónico y datos.
28 y 29 de enero de 2026
- **Interior & Exterior Design Meetings** - Residencial, retail y yachting.
4 y 5 de febrero de 2026.

Cada una de estas ferias ofrecerá a los participantes una oportunidad única para reunirse con los principales responsables de la toma de decisiones, durante reuniones preprogramadas seleccionadas tanto por el comprador como por el expositor, ahorrando así tiempo para reuniones de negocios cualificadas que conducirán a nuevos proyectos.



ES

Comunicado de prensa de 23 de septiembre de 2024

Gracias a nuestros socios:

Weyou Group agradece especialmente al **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** así como a **Don Pepe (Grupo Meliá)** y **Puente Romano** por confiar en nosotros y ayudarnos a llevar a cabo estos One to One Meetings.

Información práctica:

Los One to One Meetings se celebrarán en el **Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella**, a partir de noviembre de 2025. Para más información sobre los eventos y para inscribirse, visite nuestra página web:

www.weyou-group.com

Acerca de Weyou Group:

Weyou Group es reconocido como el principal organizador de salones BtoB de tamaño medio en Francia gracias a :

- **su constante creación de ferias** en sectores prometedores con una necesidad constante de mejorar sus productos y servicios.
- **su plataforma digital propia Weyou Gestion.** Una auténtica plataforma de negocios para los Tomadores de Decisiones y expositores, que permite una gestión fluida y eficaz de las inscripciones y la participación:
 - antes del evento a través de las plataformas dedicadas **Weyou Visitors & Weyou Exhibitors**,
 - en tiempo real y después del evento con la aplicación móvil **Weyou App**.

Weyou Group también ha desarrollado **Weyou Matchmaking**, una plataforma única de emparejamiento de citas One to One gracias a las prestaciones de su algoritmo. Genera reuniones cualificadas y específicas que son aprobadas por los responsables de la toma de decisiones y los expositores.

Todas estas herramientas digitales, interconectadas en tiempo real con Weyou Group, permiten a los visitantes planificar su visita con antelación, seguir los intercambios y contactos realizados y analizar las reuniones One to One.

- **Weyou Group cuenta con un equipo de primer orden dirigido por su Presidente**, Romuald Gadrat, creador de Heavent, la mayor feria de eventos de Europa, y del concepto One to One Meetings en 2009 (primero en Deauville y después en Cannes). A su lado, un equipo fiel, que mezcla a la perfección las nuevas generaciones digitalizadas con la experiencia de una generación que ha vivido la edad de oro de las ferias profesionales y conoce todos los entresijos, formando una alianza preciosa que hace Weyou Group una de las empresas más dinámicas del sector.

En 25 años, Weyou Group ha creado la feria Heavent de París, la feria Workspace Expo (dedicada al diseño de espacios de trabajo), que está llamada a convertirse en la segunda feria europea del sector, All4Customer (dedicada a la experiencia del cliente, la IA y el marketing digital) y nueve One to One Meetings en sectores prometedores.

Weyou Group aborda su desarrollo desde una base sólida, con un crecimiento de su actividad de dos dígitos desde 2012.

Weyou Group es:

- **9 ferias profesionales One to One Meetings en Cannes:** Hotel & Restaurant Meetings, IT & Cybersecurity Meetings, Heavent Meetings, All4Customer Meetings, Transports & Logistics Meetings, Pack Storage Meetings, Workplace Meetings, Interior & Exterior Design Meetings, Healthcare Meetings...
- **8 ferias profesionales BtoB en París:** All4Customer Paris, Workspace Expo, Feria d'Environnement de Travail et des Ach
- ¡Y próximamente **5 ferias One to One Meetings en Marbella!**

Para cualquier información:

Email : contact@weyou-group.com

Weyou Francia : +33 1 41 18 86 18

Weyou España : +34 722 117 963



Weyou Group annonce la création de Weyou Espagne qui sera en charge du déploiement du groupe dans ce grand pays !

Weyou Group, leader de l'organisation de salons professionnels BtoB de taille intermédiaire en France (à Paris et Cannes), annonce la création de **Weyou Espagne**. Ce développement commencera par le **lancement de cinq salons One to one Meetings à Marbella à partir de novembre 2025**. Ces événements ont été sélectionnés parmi les salons Français du groupe considérés comme les plus pertinents par rapport aux besoins des Top Décideurs (acheteurs) Espagnols ciblés.

Ils consisteront en des rendez-vous d'affaires pré-organisés et ciblés entre :

- **des Top Décideurs, essentiellement Espagnols et totalement pris en charge par Weyou Espagne**, qui sont sélectionnés pour leurs projets en relation directe avec le thème du salon,
- **des exposants, issus de sociétés Espagnoles et internationales**, qui proposent leurs produits et services sur un stand où ils accueilleront les Top Décideurs en rendez-vous d'affaires.

Le format des salons One to one Meetings a été développé par le groupe en France et a fait ses preuves à Cannes, s'imposant depuis 12 ans comme la référence pour l'organisation de rendez-vous business qualifiés dans l'hexagone.

Pourquoi MARBELLA ?

Station balnéaire réputée de la Costa del Sol, notamment auprès d'une clientèle Espagnole et internationale, **Marbella est une destination idéale pour des rencontres business grâce à ses infrastructures modernes et son climat tempéré.**

Marbella se prête parfaitement au concept de salons One to one Meetings qui repose sur **deux piliers fondamentaux** :

- la **rencontre ciblée** via des rendez-vous One to One ultra qualifiés grâce aux équipes et à la plateforme de matchmaking unique, propriété du groupe, qui fait figure de référence sur le marché.
- un **networking optimisé** facilité par les infrastructures de la ville, dans un périmètre resserré et facilement accessible.

Afin de garantir son développement dans ce lieu de choix, Weyou Espagne a d'ores et déjà **signé des contrats jusqu'en fin 2028, renouvelables**, avec ses partenaires : **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** ainsi que les deux hôtels 5* les plus réputés de Marbella, **Don Pepe et Puente Romano**.

À partir de novembre 2025, Marbella accueillera donc les cinq salons suivants :

- **IT & Cybersecurity Meetings** - Réseaux, cloud, mobilité et cybersécurité.
les 19 et 20 novembre 2025,
- **Hotel & Restaurant Meetings** - Aménagement, espace bien-être, gestion, décoration intérieure et extérieure.
les 26 et 27 novembre 2025,
- **Workplace Meetings** - Aménagement, hospitality, RSE et tech.
les 21 et 22 janvier 2026,
- **All4Customer Meetings** - CX, IA, digital marketing, e-commerce et data.
les 28 et 29 janvier 2026,
- **Interior & Exterior Design Meetings** - Résidentiel, retail et yachting.
les 4 et 5 février 2026.

Chacun de ces salons offrira aux participants une opportunité unique de rencontrer des Top Décideurs, lors de rendez-vous préprogrammés et sélectionnés à la fois par l'acheteur et l'exposant, favorisant ainsi un gain de temps pour des rencontres business qualifiées et porteuses de projets.



Communiqué du 23 septembre 2024

Remerciements à nos partenaires :

Weyou Group tient à remercier tout particulièrement **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella** ainsi que **Don Pepe (Groupe Melia)** et **Puente Romano** qui nous ont fait confiance et nous ont aidé à réaliser ces salons One to One Meetings.

Informations pratiques :

Les salons One to One Meetings se tiendront à **el Palacio de Ferias, Congresos y Exposiciones de Marbella**, à partir de novembre 2025. Pour plus d'informations sur les événements et pour vous inscrire, merci de visiter notre site internet : www.weyou-group.com

À propos de Weyou Group :

Weyou Group est reconnu comme leader de l'organisation de salons BtoB de taille intermédiaire en France grâce à :

- **ses créations constantes de salons**, sur des secteurs porteurs et d'avenir nécessitant des besoins constants d'amélioration de leurs produits et services.
- **sa plateforme digitale propriétaire Weyou Gestion**. Véritable plateforme métier au service des Top Décideurs et exposants qui permet une gestion fluide et efficace des inscriptions et des participations :
 - en amont de l'événement via des plateformes dédiées **Weyou Visitors & Weyou Exhibitors**,
 - en temps réel et post événement avec l'application mobile **Weyou App**.

Le groupe a également développé **Weyou Matchmaking**, une plateforme de matchmaking de rendez-vous One to One unique grâce à la performance de son algorithme. Elle permet de générer des rendez-vous qualifiés, ciblés et validés par les décideurs et exposants.

L'ensemble de ces outils digitaux, interconnectés en temps réel à Weyou Group, permet une planification de la visite en amont, un suivi des échanges et des contacts réalisés ainsi que l'analyse des rendez-vous One to One.

- **son équipe de premier plan emmenée par son Président**, Romuald Gadrat, créateur du salon Heavent, le plus gros salon européen de l'événementiel, et du concept des salons One to One Meetings en 2009 (d'abord à Deauville puis à Cannes). A ses côtés officie une équipe fidèle, mêlant parfaitement les nouvelles générations digitalisées avec l'expérience d'une génération qui a vécu l'âge d'or des salons et qui en connaît tous les rouages, formant ainsi une alliance précieuse qui fait de Weyou Group l'une des sociétés les plus dynamiques du secteur !

En 25 ans, Weyou Group a créé entre autres le salon Heavent Paris, le salon Workspace Expo (dédié à l'aménagement des espaces de travail) qui est en passe de devenir le deuxième salon Européen du secteur, All4Customer (dédié à l'expérience client, l'IA et au marketing digital) et neuf salons One to One Meetings dans des secteurs porteurs et d'avenir.

Weyou Group aborde son développement sur des bases solides et affiche une croissance de son activité à deux chiffres depuis 2012.

Weyou Group c'est :

- **9 salons One to One Meetings à Cannes** : Hotel & Restaurant Meetings, IT & Cybersecurity Meetings, Heavent Meetings, All4Customer Meetings, Transports & Logistics Meetings, Pack Storage Meetings, Workplace Meetings, Interior & Exterior Design Meetings, Healthcare Meetings...
- **8 salons BtoB à Paris** : All4Customer Paris, Workspace Expo, Salon de l'Environnement de Travail et des Achats, Europropre, Heavent Paris, Affaire de Cadeaux, Séminaire Expo, Educatech...
- Et bientôt **5 salons One to One Meetings à Marbella** !

Pour toute information complémentaire :

Email : contact@weyou-group.com

Weyou France : +33 1 41 18 86 18

Weyou Espagne : +34 722 117 963